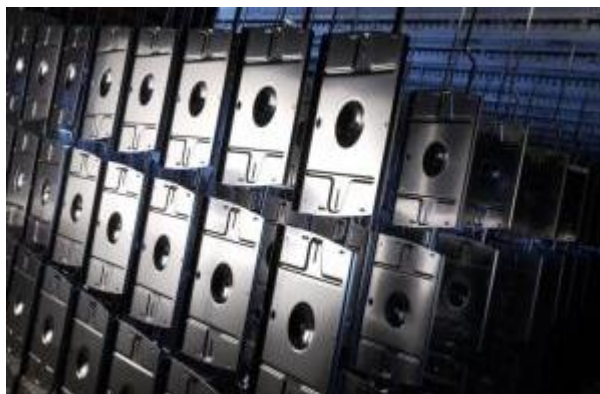


Toeleverancier moet specialiseren

woensdag 28 mei 2008



Metaaldelen in de lakstraat bij VDL

EINDHOVEN - Toeleverende bedrijven in de regio Zuidoost Brabant moeten zich verder gaan specialiseren en beter gaan samenwerken bij onderzoek en ontwikkeling.

Ze kunnen niet meer afzonderlijk alles doen voor iedereen. Daarvoor worden de eisen van hightech bedrijven als Philips Healthcare, ASML en FEI te specialistisch.

Dat stelt Marc Hendrikse, voorzitter van de Brabants Zeeuwse Werkgeversvereniging regio Eindhoven.

Hij sprak woensdag tijdens de presentatie van het actieplan 'Meesters in de maakindustrie' op de High Tech Campus in Eindhoven.

"Alleen door hun deskundigheid nog verder toe te spitsen kunnen bedrijven in de regio hun wereldwijde topositie waarborgen", aldus Hendrikse.

Doel van het actieplan is bedrijven te bewegen tot meer openheid. Samenwerking lijkt voor de hand te liggen om noodzakelijke kwaliteitsverbeteringen door te kunnen voeren, zo stelt Hendrikse, maar gebruikelijk is het nog niet.

Hendrikse: "Toch kan alleen zó de concurrentiepositie van de Nederlandse industrie verder verbeteren. Samenwerking gebeurt nu veelal nog informeel. Het vergt een enorme omslag in denken. Toeleveranciers zullen elkaar op strategisch niveau meer en meer moeten opzoeken; als het gaat om de ontwikkeling van nieuwe technologieën of deelproducten, verdere kostenreductie, logistieke flexibiliteit of verbeterplannen in productie. Misschien moeten ze gemeenschappelijk investeren in apparatuur. Terwijl ze op uitvoeringsniveau, als het gaat om werving van nieuwe orders, onderling zullen blijven concurreren. Tenslotte zullen grote bedrijven nooit met maar één toeleverancier zaken doen. Dat zou dergelijke bedrijven te kwetsbaar maken", meent de regionale BZW voorzitter .

Hendrikse wil, samen met de Kamer van Koophandel en Brainport, komen tot een High Tech netwerk van toeleveranciers om de samenhang en samenwerking tussen die bedrijven te intensiveren. Specialiseren betekent ook dat bedrijven bepaalde klanten niet meer kunnen bedienen.

"Je kunt niet voor bedrijven als ASML kleine, snel wisselende series maken en je tegelijkertijd richten op grote volumes onderdelen, bijvoorbeeld voor de auto-industrie. Bij specialisatie zul je het moeten hebben van de hoge toegevoegde waarde".

Het **actieplan 'Meesters in de Maakindustrie'** werd aangeboden aan diverse vertegenwoordigers in de toeleverende industrie.

G. van der Leege van de GL Group is "als toeleverancier altijd in voor discussies over verbeteringen en samenwerking en tot op zekere hoogte werken we al samen met collega's, maar we blijven natuurlijk concurrenten. En dus zul je altijd wat terughoudend blijven".